**Turnaround - definicja żargonowych pojęć z zakresu prawa restrukturyzacyjnego**

**<strong>Turnaround</strong> to żargonowe pojęcie, z którym spotykamy się wśród prawników praktykujących w dziedzinach związanych z procesami restrukturyzacyjnymi. Dotyczy zwrotu jako postawy i najczęściej stosowane jest w przypadku określenia recesji negocjacji w wyniku powrotu jednej ze stron do warunków, z których uprzednio się wycofała.**

**Turnaround - co oznacza i jak to stosować?**

Prawo jest bardzo specjalistyczną i zaawansowaną dziedziną wiedzy ludzkiej. Kształtowało się przez tysiąclecia, wiele pojęć ma bardziej starożytne pochodzenie, niż wiele instytucji życia społecznego, z którymi na co dzień mamy styczność. Współcześnie jednak efektem tego jest pewne zakłopotanie osób bez wykształcenia prawniczego, gdy stają w obliczu konieczności zmierzenia się z kwestiami prawnymi. Aby wspomóc swoich potencjalnych klientów, kancelaria Tatara prowadzi na swoim blogu słowniczek żargonu restrukturyzacyjnego. Kolejnym wyjaśnionym pojęciem jest **turnaround**.

**Turnaround - definicja prawniczego określenia**

Jako określenie żargonowe, słowo *turnaround* nie posiada definicji skodyfikowanej w żadnej postaci. Jego znaczenie jest bardziej intuicyjne, niż większości regulowanych i ściśle określonych pojęć prawnych. Wielu osobom myli się z terminem "payback", ponieważ oba można przetłumaczyć jako zwrot. O ile jednak w przypadku payback chodziło o zwrot zainwestowanych środków, teraz chodzi o raczej o określenie zachowania danego podmiotu.

**Przykłady zastosowania**

O [turnaround](https://tatara.com.pl/blog/turnaround-definicja-slowniczek-zargonu-restrukturyzacyjnego/) będziemy mówić w przypadku negocjacji. Jest to klasyczny przykład dla tego określenia. Chodzi o recesję zajmowanego stanowiska, np. powrót to warunków, z których wcześniej zrezygnowano. Tak to pojęcie prezentuje się w ujęciu autorów Słowniczka żargonu restrukturyzacyjnego z kancelarii Tatara.